

Champ.



Vacature Sport & Corporate Accountmanager Champ

Heb jij een passie voor sport en sales en bouw jij mee aan dit nieuwste bedrijf voor sport van de toekomst? Be a Champ, join us!

Wat is Champ?

Champ is hét nieuwe on demand sportplatform waarop sporters eenvoudig allerlei sporten kunnen vinden. Vandaag kickboksen, morgen een yogales volgen en in het weekend een balletje trappen op het veldje om de hoek? Kan! En dat alles zonder abonnement. Op Champ vind en boek je gemakkelijk alle sportactiviteiten van zowel professionals als amateurs in de buurt, maar kun je ook zelf sportactiviteiten organiseren. Zo hoef je niet meer vast te zitten aan één sport, één sportschool of vereniging, maar kun je vrijblijvend nieuwe sporten uitproberen. Onze missie? Ervoor zorgen dat je kunt sporten zoals jij dat wilt. Of je nu houdt van keihard beuken in de sportschool met een personal trainer, of liever gaat frisbeeën in het park met een groep mensen die je niet kent. Champ is het startpunt voor al je sport. Deze zomer lanceert Champ onder andere een actiecampagne met de Albert Heijn en dit najaar staat er nog veel meer op het programma.

Wat ga je doen?

Sinds de lancering van Champ zijn er al honderden sportlocaties aan het aanbod van Champ toegevoegd. Als accountmanager ben je (mede) verantwoordelijk om dit aanbod verder te vergroten in samenwerking met ons telesales-team. In elke stad, groot en klein, moet Nederland flexibel kunnen sporten! Naast de acquisitie van aanbod ben jij verantwoordelijk voor het aantrekken van nieuwe bedrijven waar wij ons nieuwste concept, Champ on the Job, mogen leveren. Champ on the Job bestaat uit speciale trainingspakketten die ingezet kunnen worden als onderdeel van vitaliteitsprogramma's of gewoon door collega's onderling geboekt kunnen worden. Dit kunnen individuele trainingen zijn voor verschillende afdelingen, maar ook speciale programma's met clinics en technische trainingen richting grote sportevents. Hier komt zowel een commerciële als inhoudelijke sportblik bij kijken.

Wie zoeken we?

Omdat Champ een marktplaats is, is het belangrijk dat je het leuk vindt om zowel in- als verkoop te doen. Je hebt een passie voor sport en deelt onze overtuiging dat iedereen meer zou moeten bewegen, of dit nu in de eigen tijd is of in die van de baas. Je hebt een afgeronde MBO/HBO opleiding en bent ontzettend commercieel. Je creëert leads en bent in staat om deze zelfstandig op te volgen. Voor de accounts die je binnenhaalt, ben je ook verantwoordelijk voor een juiste afhandeling en invulling. Hiermee heb je dus vrijheid en verantwoordelijkheid tegelijk. Wij vertrouwen erop dat jij dit fikst en hier met volle energie ingaat!

Wat bieden we?

Champ is een snelgroeiend bedrijf op weg naar marktleiderschap in Nederland. Er zijn daarom veel mogelijkheden om door te groeien, want voor goede mensen is altijd plek. Ons lunchbuffet staat op je te wachten wanneer je op kantoor bent. We zijn gevestigd in een oude garage in Utrecht, waar we ook elke week samen sporten op vrijdagmiddag. Daarna gaan we samen aan de borrel! Je krijgt een marktconform salaris op basis van ervaring met meer dan uitstekende bonusregeling en onkostenvergoeding.

Champ.

Ben jij die Champ die wij zoeken? Neem dan snel contact op met Michiel Huisman via michiel@champ.nl met een toelichting waarom we jou moeten kiezen en je CV. Meer informatie over Champ, kun je uiteraard vinden op Champ.nl. Tot snel!